

REFERENT FÜR UNTERNEHMEN

Alexander Gabler

Impulse aus dem Spitzensport für Ihr Unternehmen

VORTRÄGE | WORKSHOPS | TRAININGS | EVENTS

Sehr geehrte Damen und Herren,

im Vertrieb und in der Führung gelten ähnliche Regeln wie im Wettkampf. Es gibt Termine, die sich nicht verschieben lassen, und Ergebnisse, die erst nach langer Vorbereitung sichtbar werden. Wer mit Druck umgehen kann und nach Rückschlägen weiterarbeitet, ist im Sport wie im Unternehmen im Vorteil.

Alexander Gabler ist Judoka der deutschen Nationalmannschaft und zertifizierter Rhetoriktrainer. In Vorträgen und Workshops überträgt er seine Erfahrungen aus dem Leistungssport auf den Arbeitsalltag Ihrer Mitarbeitenden. Seine Ausbildung als Rhetoriktrainer sorgt dafür, dass die Inhalte verständlich und praxisnah beim Publikum ankommen.

Als Management- und Vermarktungspartner begleiten wir von Vollblutconsulting International die Zusammenarbeit vollständig. Wir stimmen Anlass und Inhalte mit Ihnen ab und übernehmen die Organisation bis zum Veranstaltungstag.

Das Angebot richtet sich an Unternehmen und Verbände, an Wirtschaftsförderungen und an regionale Unternehmerstammtische. Gemeinsam mit Ihnen finden wir das Format, das zu Ihrer Zielgruppe passt.

Wir würden uns freuen, Ihnen Alexander Gabler und sein Angebot in einem persönlichen Gespräch vorzustellen.

Mit freundlichen Grüßen

Andreas Werft

Geschäftsführer

Vollblutconsulting International



DAS ZEICHNET ALEXANDER GABLER AUS

- Judoka der deutschen Nationalmannschaft
- Top 35 der Weltrangliste
- Sportsoldat der Bundeswehr
- Zertifizierter Rhetoriktrainer
- Ziel: Olympische Spiele 2028 in Los Angeles

THEMEN UND FORMATE

- Impulsvorträge und Workshops
- Rhetorik- und Kommunikationstrainings
- Kamingespräche
- Kunden- und Mitarbeitererevents
- Führungskräfte- und Teamformate
- Individuelle Unternehmenskooperationen

KONTAKT

projektmanagement@vbc-team.eu
www.vollblutconsulting.de

ANSPRECHPARTNER

Andreas Werft
Geschäftsführer

Spitzensport, der im Unternehmen wirkt

Impulsvorträge und Workshops
mit Alexander Gabler

- Judoka der deutschen Nationalmannschaft
- Top 35 der Weltrangliste
- Sportsoldat der Bundeswehr
- Zertifizierter Rhetoriktrainer
- Ziel: Olympische Spiele 2028 in Los Angeles



Ein Kampf dauert fünf Minuten, die Vorbereitung darauf mehrere Jahre.

Unternehmen erwarten jeden Tag Leistung von ihren Mitarbeitenden, im Vertrieb genauso wie in der Führung. Es gibt Termine, die sich nicht verschieben lassen, und Ziele, die erst nach Jahren erreicht sind. Alexander Gabler kennt beides aus dem Wettkampf. Seine Vorträge und Workshops übertragen diese Erfahrung auf die Arbeit Ihrer Teams und geben den Teilnehmenden konkrete Vorgehensweisen für ihren Alltag mit.

VIER HANDLUNGSFELDER

Leistung

Konzentriert bleiben, wenn Zeitdruck und Erwartungen steigen.

Resilienz

Nach Fehlern und verlorenen Abschlüssen wieder in die Arbeit finden.

Selbstführung

Ziele und Routinen halten, auch wenn niemand kontrolliert.

Kommunikation

Vor Kunden und im eigenen Team sicher auftreten.

Für Unternehmen, die ...

- ihre Vertriebsteams motivieren und weiterentwickeln wollen
- Führungskräfte in Selbstführung und Entscheidungen stärken möchten
- Mitarbeitende für neue Ziele und Veränderungen gewinnen wollen
- Kunden- oder Mitarbeiterveranstaltungen mit einem aktiven Spitzensportler gestalten möchten
- Auftreten und Präsentation ihrer Mitarbeitenden verbessern wollen

Zielgruppen Geschäftsführung, Führungskräfte, Vertrieb und Außendienst, HR. Passend für Jahresauftakt, Vertriebstagung, Kundenveranstaltung und Teamtag.

Themen für Impulsvorträge

Wenn der Timer läuft

01 LEISTUNG AUF ABRUF

Wie Leistung auch unter Zeitdruck und hohen Erwartungen abrufbar bleibt, im Wettkampf wie im Kundentermin.

Vier Jahre ohne Applaus

02 MOTIVATION ÜBER JAHRE

Was Menschen in Bewegung hält, wenn der schnelle Erfolg ausbleibt und die Zahlen stagnieren.

Aufstehen gehört dazu

03 WIDERSTANDSFÄHIGKEIT UND RESILIENZ

Wie Teams nach Fehlern und verlorenen Abschlüssen wieder in den Arbeitsmodus finden.

Sicherheit entsteht vorher

04 SELBSTVERTRAUEN UND SELBSTBEWUSSTSEIN

Sicheres Auftreten wächst aus Vorbereitung. Wie Vertrauen in die eigene Leistung entsteht.

Von 2028 rückwärts gerechnet

05 ZIELE ÜBER LANGE ZEITRÄUME

Wie aus einem großen Jahresziel die konkrete Aufgabe für die nächste Woche wird.

Niemand kontrolliert das Training

06 SELBSTFÜHRUNG UND ROUTINEN

Wie Leistung entsteht, wenn niemand zuschaut und die Planung allein bei einem selbst liegt.

Erst überzeugen, dann verkaufen

07 AUFTRETEN UND WIRKUNG

Stimme, Körpersprache und ein klarer Aufbau für Präsentationen und Kundengespräche.

Eine Sekunde kann alles kosten

08 RISIKO UND ABSICHERUNG

Warum Profis neben dem Erfolg immer auch das Risiko dahinter im Blick behalten.

Allein auf der Matte

09 TEAM UND EIGENVERANTWORTUNG

Gewertet wird das Team, gekämpft wird allein. Trainer, Betreuungsstab und Umfeld wählt er selbst aus.

Weitere Themen auf Anfrage Erwartungsdruck und Stress · Fokus und Konzentration · Entscheidungen in Sekundenbruchteilen · Fehlerkultur · Umgang mit Konkurrenz und Respekt vor dem Gegner · Flexibilität und Anpassung · Verletzung und Comeback · Regeneration, Schlaf und Ernährung · Komfortzone verlassen · Kontrolle statt Gewalt

Formate

Impulsvortrag

45 BIS 60 MINUTEN

Ein kompakter Vortrag für Tagungen, Jahresauftakte und Kundenveranstaltungen, mit Bildern und Videomaterial aus Wettkämpfen und einer offenen Fragerunde zum Schluss.

Geeignet für Unternehmensveranstaltungen, Vertrieb und Führung

Workshop

3 BIS 4 STUNDEN

Nach dem Impuls übertragen die Teilnehmenden die Themen in Kleingruppen auf ihre eigene berufliche Situation. Jeder geht mit einem persönlichen Plan für die nächsten Schritte aus dem Raum.

Geeignet für Vertriebsteams, Führungskräfte und Teamtage

Intensiv-Workshop

BESONDERHEIT

6 BIS 7 STUNDEN MIT JUDOPRAXIS

Zusätzlich ein praktischer Teil auf der Judomatte. Gleichgewicht, Fallen und Aufstehen und Partnerübungen werden direkt auf berufliche Situationen übertragen. Ohne Vorkenntnisse und ohne Wettkampf.

Geeignet für Teamtage und Führungskräfteklausuren

Rhetorik und Auftreten

HALBER ODER GANZER TAG

Stimme, Körpersprache und Aufbau einer Präsentation, geübt an echten Vorträgen und Kundengesprächen der Teilnehmenden. Durchgeführt von Alexander Gabler als zertifiziertem Rhetoriktrainer.

Geeignet für Vertrieb, Außendienst und Nachwuchskräfte

Außerdem buchbar Kamingsgespräch von 30 bis 45 Minuten als moderiertes Abendformat sowie ein Impuls per Videokonferenz für verteilte Teams.

Warum Alexander Gabler?

Alexander Gabler kämpft in der Gewichtsklasse bis 73 Kilogramm für die deutsche Nationalmannschaft und steht unter den besten 35 der Weltrangliste. Als Sportsoldat der Bundeswehr trainiert er zwei- bis dreimal täglich in Köln und bereitet sich auf die Olympischen Spiele 2028 in Los Angeles vor. Was er auf der Bühne über Druck und Rückschläge erzählt, erlebt er in jeder Saison selbst.

Als zertifizierter Rhetoriktrainer weiß er, wie Inhalte bei einem Publikum ankommen. Parallel studiert er Management im Master an der SRH Fernhochschule und kennt deshalb auch die Fragen, mit denen sich Unternehmen im Alltag beschäftigen.

SPORTLICHE STATIONEN

- Mehrfacher Deutscher Meister
- Medaillen bei World Cups und Europacups
- Dritter Platz bei Welt- und Europameisterschaft im Team
- Bundesliga für Witten-Annen
- Trainingslager unter anderem in Japan, Georgien und Brasilien

Was Ihre Teilnehmenden mitnehmen

- Vorgehensweisen für Situationen unter hohem Druck
- einen anderen Umgang mit Fehlern und Rückschlägen
- Methoden für Zielsetzung und Selbstführung im Arbeitsalltag
- mehr Sicherheit im Auftreten vor Kunden und Kollegen
- im Workshop einen persönlichen Plan für die nächsten Schritte

Auszug aus bisherigen Einsätzen

Deutsche Sporthilfe

Telekommunikationsbranche

Versicherungs- und
Finanzdienstleistungsunternehmen

Vertriebs- und Rhetoriktrainings

So läuft die Buchung

1 Anfrage

per E-Mail an
Vollblutconsulting

2 Vorgespräch

rund 20 Minuten, auf
Wunsch persönlich

3 Angebot

passend zu Branche und
Anlass

4 Durchführung

vor Ort oder online

Sie planen eine Veranstaltung?

Vollblutconsulting International koordiniert Anfragen und Termine für Alexander Gabler. Auf Wunsch ist er beim Vorgespräch persönlich dabei. Das Honorar richtet sich nach Format und Anlass und wird individuell vereinbart.

MANAGEMENT UND BUCHUNG

Vollblutconsulting International
Andreas Werft, Geschäftsführer
projektmanagement@vbc-team.eu
www.vollblutconsulting.de

ALEXANDER GABLER IM NETZ

Instagram @Alexgbl

